

# كيف تبدأ مشروعًا جديدًا؟



## بدء مشروع جديد:

يمكن أن يكون إنشاء نشاط تجاري جديد مثيراً للخوف والقلق. لذلك، يجب أولاً التحلي بالثقة والاطلاع على كافة الإجراءات الأساسية لبدء أي نشاط تجاري. للمساعدة في ضمان نجاح عملك، من الأهمية القصوى أن تكون على دراية بجميع اللوائح والمتطلبات والجوانب الخاصة بإطلاق مشروع جديد قبل البدء فيه، بالإضافة إلى التأكد من حصولك على جميع التراخيص والتصاريح اللازمة.

يحتاج ملاك الأنشطة التجارية إلى فهم كيفية وضع الميزانية ومعالجة المشكلات غير المتوقعة إلى جانب القدرة على تحديد المنتج أو الخدمة التي يحتاجها الأشخاص والسوق، بالإضافة إلى التعرف على قوانين التوظيف إذا كانوا يريدون توظيف موظفين جدد، كما أنهم بحاجة إلى وضع خطة لحماية أعمالهم وكل ما يرتبط بها إذا حدث خطأ ما.

كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟

يجب أن تأخذ في الاعتبار العوامل التالية قبل البدء في مشروع جديد بغض النظر عن طبيعة العمل الذي تود البدء فيه، ستحتاج إلى رأس المال لتغطية كافة التكاليف المرتبطة ببدء أي مشروع، على سبيل المثال:

- المعدات الإلكترونية
- الأثاث والتركيبات
- تكاليف الإعلان والتسويق
- التراخيص
- الرسوم القانونية

كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟



٤

# خطوات لبدء مشروعاً جديداً:

## القيام بدراسات السوق:

يجب أن تقوم المشاريع الجديدة على حل مشكلة ما أو تلبية حاجة أو تقديم شيئاً يريده السوق لضمان نجاح تلك المشروعات. من أجل تحديد هذه الحاجة، يجب عليك القيام بدراسات وأبحاث السوق التي تتضمن الإجابة على الأسئلة التالية:

- هل هناك حاجة لمنتجاتك / خدماتك؟
- من يحتاجها؟
- هل هناك شركات أخرى منافسة تقدم منتجات / خدمات مماثلة لك؟
- ما هي طبيعة المنافسة في السوق؟
- كيف سيتناسب ما تقدمه مع احتياجات السوق؟

كيف تبدأ مشروعًا جديدًا؟



0

## ضع خطة عمل:

أنت بحاجة إلى وضع خطة عمل لجعل فكرة مشروعك حقيقة ملموسة. خطة العمل ستساعد في توجيه مسار مشروعك منذ مرحلة البدء حتى الوصول إلى مرحلة متقدمة، وخطة العمل هي ضرورية لكافة المشروعات التي على وشك الانطلاق. لذلك، يجب أن تجيب خطة العمل على الأسئلة التالية:

- ما هو الغرض من المشروع؟
- من هم عملائك؟
- ما هي المشكلة التي سيحلها المنتج / الخدمة التي سأقدمها؟
- من هم المنافسين، وما هي الميزة التنافسية للمنتج / الخدمة الخاصة بي؟
- كيف يمكنني تسعير وتسويق ودعم المنتج الخاص بي؟
- ما هي توقعاتي المالية للمشروع الخاص بي خلال السنوات 3-5 القادمة؟

كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟

٧



## اختيار الموظفين:

يرتبط اختيار الموظفين بالاستفادة القصوى من العنصر البشري لأداء الأنشطة المختلفة. رأس المال البشري هو المصدر الرئيسي لتحديد مدى كفاءة الأعمال. ولهذا ينبغي اختيار الموظفين وفقاً لطبيعة العمل الذي تود البدء فيه. وبناء عليه من الضروري اختيار الموظفين ذوي المهارة والنزاهة.

## تجميع فريق العمل:

يجب أن يكون تجميع فريق العمل، وفهم الثغرات إن وجدت، وتحديد كيف ومتى ستعالجها أولوية قصوى. من المهم معرفة كيفية تكوين الفريق وتحديد الأدوار والمسؤوليات، وتقسيم العمل بينهم. أيضاً يجب التفكير بشكل أوسع عن طريق التعاقد مع شخص من ذوي الخبرة في الشركات الناشئة للتعامل مع المهام الإدارية التي قد تصاحب إطلاق مشروع جديد.

كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟



كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟



# ضع لنفسك علامة تجارية وشعار

## خاص بك:

بمجرد اختيارك اسم للمشروع الذي تنوي البدء فيه، يجب العمل على اختيار العلامة التجارية الخاصة بك. العلامة التجارية هي كل ما يتعلق ببناء المصداقية مع العملاء المستهدفين. يجب العمل أيضاً على اختيار شعار

مناسب، ولكن لا تنفق الكثير من

الوقت والمال على اختيار الشعار

والعلامة التجارية في البداية. أنشئ

شعاراً سهل التذكر فريد من نوعه وله

مغزى لجذب المزيد من العملاء.

استخدم وسائل التواصل الاجتماعي

كأداة ترويجية للإعلان عن العلامة

التجارية والشعار الخاص بمشروعك.



كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟

## تقييم وضعك المالي:

إن بدء أي نشاط تجاري له سعر، لذلك تحتاج إلى تحديد الكيفية التي ستغطي بها تكاليف البدء في المشروع الخاص بك. هل لديك وسيلة لتمويل مشروعك، أو سوف تحتاج إلى اقتراض المال؟ أيضاً هل تخطط لتترك وظيفتك الحالية للتركيز على مشروعك الجديد. يتفق الخبراء بشكل عام على أن الشركات الناشئة غالباً ما تفشل نظراً لنفاد رأس مال الشركة بسرعة كبيرة قبل تحقيق الأرباح. لذلك، من الأفضل المبالغة في تقدير مقدار رأس المال الذي تحتاجه، حيث قد يستغرق الأمر بعض الوقت قبل أن يبدأ المشروع في تحقيق عائد مستدام.



كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟

==

# الحصول على التراخيص والتصاريح

## اللازمة:

تعد التراخيص والتصاريح جزءًا أساسيًا عند بدء نشاطك التجاري الخاص. هناك العديد من التراخيص والتصاريح التي قد تنطبق على الوضع الخاص بك، وهذا يتوقف على طبيعة المشروع الذي تود البدء فيه، إلى جانب موقعك المتواجد فيه. لذلك، سوف تحتاج إلى البحث الشامل عن التراخيص والتصاريح اللازمة لقيام مشروعك.



كيف تبدأ مشروعًا جديدًا؟

## اختيار هيكل العمل:

يمكن أن يكون هيكل نشاطك التجاري ملكية فردية أو شراكة أو شركة ذات مسؤولية محدودة (LLC) أو شركة. هناك بعض الخيارات عندما يتعلق الأمر باختيار هيكل العمل حيث لا توجد بنية صحيحة أو خاطئة، لكل منها فوائده وعيوبه كالتالي:

- شركة ذات ملكية فردية: يشير إلى الشخص الذي يملك النشاط التجاري والمسؤول وحده عن كافة الديون المتعلقة به.
- الشراكات: اتفاق رسمي يتعاون فيه طرفان أو أكثر لإدارة وتشغيل شركة أو مشروع ما.
- شركة ذات مسؤولية محدودة (LLC): هي عبارة عن هيكل مؤسسي يكون بموجبه أعضاء الشركة غير مسؤولين بصفة شخصية عن ديون الشركة أو التزاماتها.

# العقبات التي تحول دون بدء مشروعك التجاري:



- نقص المهارات القيادية
- الإجراءات الحكومية
- نقص المهارات التقنية والعملية المناسبة
- نقص الخبرات فيما يتعلق باحتياجات السوق
- تجنب المخاطرة والخوف من الفشل
- عدم وجود خبرة تنظيمية كافية
- نقص الأموال والموارد
- قوانين صارمة لدخول السوق
- بيئة عمل غير داعمة

كيف تبدأ مشروعًا جديدًا؟

## الخلاصة:

إن بدء مشروعاً جديداً أمر معقد ومستهلك للوقت ولكنه أيضاً قد يكون من أفضل القرارات التي اتخذتها. وبناء على ذلك، هناك العديد من العوامل التي يجب أن تؤخذ في الاعتبار لبدء أي مشروع إلى جانب تحديد المنتجات والخدمات التي سيقدمها مشروعك، حيث إنك ستصبح مسؤولاً عن تقييم وضعك المالي لضمان سير عملك، والالتزام بكافة الإجراءات القانونية، ودفع الضرائب، واختيار فريق عمل يتسم بالكفاءة ومعرفة كيفية مواجهة المخاطر والتحديات المحتملة إلى جانب الحرص على تلبية الاحتياجات الأساسية للعملاء ووضع الأولوية لهم، وأخيراً لا تقلل من أهمية التسويق الشفهي للعملاء لأي منتج أو خدمة استثنائية يقدمها المشروع الخاص بك.

كيف تبدأ مشروعاً جديداً؟

البنك المركزي المصري  
المعهد المصرفي المصري



Accredited by **ACCET**  
A Partnership for Quality®

**عشان بكرة**

مبادرة التثقيف والخدمات المالية  
© المبادرة القومية للمعهد المصرفي المصري ٢٠١٢

w w w . e b i . g o v . e g